
 日経ビジネス リードジェネレーション

テーマ別 広告特集シリーズ
「日経ビジネス DXナビゲーター」

※2021年9月以降のテーマ実施スケジュールを更新しました。
3ページ参照

2021年7月版

企業のデジタルトランスフォーメーションを推進するために活用すべきデジタル・ITソリューションの最新情報をご案内する広告特集です。

経営戦略としてのDXに貢献するコンサルティングサービス、ITソリューションから、営業、マーケティング、経費精算、勤怠管理、顧客管理などビジネス部門、バックオフィス部門のDXを実現するためのSaaS、ITツール・サービスを紹介・解説します。広告特集に参画企業のホワイトペーパー(WP)を掲載。WPダウンロードユーザーのリードをご提供します。

■ビジネス部門、バックオフィス部門のDX推進に役立つ情報をテーマごとに特集

営業・マーケティング(SFA、遠隔営業システム)、バックオフィスDX(労務、経理、人事、リーガルテック)、働き方改革(テレワーク、モチベーション管理、HR系)、BCP(テレワーク、データの分散管理、VPN)、SNSリスクマネジメント、BPO関連など、ビジネス推進や管理部門のDXに資するテーマ別の最新情報をまとめた広告特集ページを順次展開してゆく予定です。

■ターゲティングしたユーザーを送客

約250万IDを誇る日経ビジネス会員を属性や閲覧履歴でターゲティングを行い、テーマ・内容に合わせたユーザーを広告特集ページへ誘導します。

■広告特集での一括ダウンロード(DL)+参画企業個別ページからのWPDFL

広告特集ページでの資料紹介と参画企業WPの一括DLと参画企業のWPを個別に紹介したページからのDLの2つの導線から確実にリードを獲得。

■経営戦略、セールステック、バックオフィスDXの3つのカテゴリーで特集を構成。

経営戦略 経営者、経営企画部門、マネジメント層 対象

【特集テーマ】

データ駆動型経営 (DX/AI活用コンサルティング、BIツール活用)

働き方改革とIT (テレワーク、クラウド型コラボレーションツール、ビジネスチャット)

サイバーセキュリティ

BCPとIT (データ分散管理、テレワーク)

セールステック 営業・マーケティング部門 対象

【特集テーマ】

フィールドセールス/SFA

インサイドセールス/MA

オンライン商談

ビジネスインテリジェント(BI)

カスタマーサポート(チャットボットなど)

バックオフィスDX 総務・経理など管理部門 対象

【特集テーマ】

電子契約

テレワークソリューション

リーガルテック

HRテクノロジー

ペーパーレスソリューション

■2021年9月-12月の広告特集予定

特集テーマ	対象商材・サービス	実施期間(予定)	申込締切
働き方改革とIT	クラウドSaaS、テレワーク、ビジネスチャットなど	2021年9月30日から12週間予定	2021年8月26日
HRテクノロジー	人事労務系クラウドサービスなど	2021年10月28日から12週間予定	2021年9月21日
データ駆動型経営	データ分析ツール、BIツール、コンサルティング	2021年11月30日から12週間予定	2021年10月26日

※各テーマとも、2社以上の参画で広告特集を実施いたします。

広告特集 誘導イメージ

■ ターゲティングしたユーザーを送客

約250万人の日経ビジネス会員の職種、役職などの登録情報とウェブサイトの閲覧履歴などのデータベースを駆使して、特集内容に合致したユーザーを確実に送客します。

< 広告特集カテゴリー >

経営戦略

経営者・経営企画、部長以上などの属性の会員を中心に誘導

セールステック

営業、マーケティング、IT、経営者・経営企画に属するの会員を中心に誘導

バックオフィスDX

経理・総務、IT、経営者・経営企画、に属する会員を中心に誘導

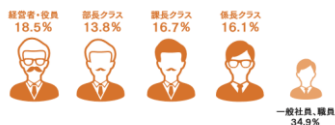
ユーザー属性

閲覧履歴

■ 職種 ■

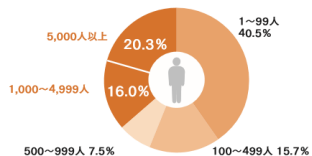


■ 役職 ■



役職者が6割強

■ 従業員数規模 ■



3割超が1,000人以上の大企業で働く読者

キーワード

DX
AI活用
経営戦略
2025年の崖
パンデミック
セールステック
生産性向上
働き方改革
etc

日経ID情報やWeb上の行動履歴をもとにユーザーをターゲティング



■ 広告特集での一括ダウンロード(DL) + 参画企業個別ページからのWPDF

< 誘導メディア >

日経ビジネス電子版



日経ビジネス会員向け ターゲティングメール



日経ビジネス会員から
テーマ・内容に合わせた
ターゲット層を特集サイト
へ誘導

画像 + テキストで
参画社のWPの紹介

参画社のWPを選択し
複数資料を一括DLする
ことができる。

広告特集ページ

日経ビジネス
DXナビゲーター
フィールドセールス/SFA編

解説文

一括ダウンロード

- ワークスタイルを変革させてNutaniaで業務効率化
- TISSOクラウドサービス構築をNutaniaで構築
- 働き方改革を推進するクラウドサービス導入に成功したDiponDelphin
- 現場でのクラウドサービス導入に成功したNutania
- 無償での導入を実現するNutania、クラウドを活用した業務効率化を実現するEnterprise Cloud OS
- 業務効率化を推進するNutania、クラウドを活用した業務効率化を実現する
- 働き方改革を推進するクラウドサービス導入に成功したDiponDelphin
- 現場でのクラウドサービス導入に成功したNutania
- 無償での導入を実現するNutania、クラウドを活用した業務効率化を実現する

参画社WPページへ

リード獲得

ホワイトペーパー (PDF) 紹介ページ

WP紹介文ページ (PC、スマホ)



リード獲得

ホワイトペーパー ダウンロード



動画視聴



広告特集 参画料金

特集テーマに合致した製品・サービスのホワイトペーパーを掲載します。

- ・特集ページからの一括ダウンロード
- ・個別に用意した参画企業のホワイトペーパー紹介ページからのダウンロードにより、リードを獲得します。

広告特集 参画料金 **1,000,000円**(税別)

■広告特集掲載およびリード獲得期間:12週間

■リード件数保証:100件(ノンセグメント)

※保証件数に達した場合でも期間中に獲得したリードはご提供します。

■スケジュール 申込締切:広告特集開始日の30営業日前
WP入稿締切:開始日の15営業日前

※各テーマとも、2社以上の参画で広告特集を実施いたします。

【注意事項】

- ・掲載内容によっては件数保証プランをお受けできない場合もございます。媒体にて可否判断させていただきますので事前にご相談ください。
- ・目標件数に向けて最適な告知を行います。誘導枠や原稿の事前確認、レポートはございません
- ・期間中に到達しない場合は期間延長、もしくは別案件への振り替えをご提案させていただきます
- ・競合ドメイン排除は、10件まで無料です。入稿時に確定した企業ドメインを提供いただきます。掲載後の追加・変更はできかねます。

参画企業のホワイトペーパー紹介ページ

広告主様のコンテンツ（ホワイトペーパーPDF資料）を、紹介文とともに掲載し、ダウンロードした方のリストをご提供します。見込み顧客の獲得にご利用ください。

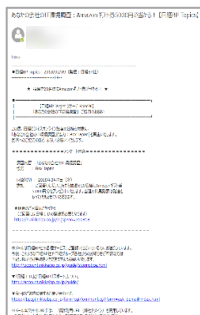
日経ビジネス電子版

ホワイトペーパー（PDF）紹介ページ

約500文字程度の広告主様資料の紹介文を掲載します。
紹介文ページ（PC、スマホ）



日経ビジネス会員向け
ターゲティングメール



■ホワイトペーパーor動画の紹介文とそのPDF1点(5MB以内)or動画(50MB以内)を掲載し、リードが契約件数に到達するまで実施。

※誘導メニューには弊社にお任せいただきます。

<申込、入稿について>

PDF資料は申込時に同時にご入稿ください。

申込・入稿から15営業日後に掲載開始しリード取得をスタートします。原稿の事前確認可。

- **日経BPが作成したホワイトペーパー紹介ページの内容について、掲載前に確認することは可能ですか。**
→ 掲載前の原稿確認は原則ございません。掲載前の原稿確認が必要な場合はご相談ください。
- **掲載の途中段階でPDFの差し替えは可能ですか。**
→ 有料ですが可能です。10,000円/資料1点となります。
- **掲載の途中段階でPDFの差し替えをした場合、紹介ページの文章も変更できますか。**
→ 有料ですが可能です。公開中の紹介ページについて、修正部分に具体的な赤字をお入れください。
PDFの差し替え費用を含めて、20,000円/資料1点となります。
なお、紹介ページの全面的な変更(新たな書き直し)は、別案件扱いとなり、1案件の掲載料金が発生いたします。
- **PDFの容量が10MBを超えてしまう場合は申し込みはできないのですか。**
→ 対応できる場合もございます。 lg-ad@nikkeibp.co.jp まで事前にご相談ください。
- **PDFダウンロード時のアンケートを無くすことは可能ですか。**
→ 可能です。お申し込み時にその旨ご指示ください。
- **取得できるリード情報は、どのような項目でしょうか。**
→ 下記の項目となります。
E-mailアドレス、氏名/フリガナ、勤務先住所、勤務先名/部署名、TEL、業種/職種/所属部門、従業員数、役職
アンケート回答内容 ※メニューによる

<お問い合わせ>

日経BP

〒105-8308 東京都港区虎ノ門4丁目3番12号

経済メディア広告部

TEL 03-6811-8031

nb-ad@nikkeibp.co.jp

統合マーケティング戦略部

TEL 03-6811-8029

lg-ad@nikkeibp.co.jp

<お申し込みアドレス>

lg-ad@nikkeibp.co.jp